

Postítulo en Negociación y Complejidad

“El estilo requerido para Negociaciones Productivas y Sustentables”

100% VIRTUAL



www.ceopra.com.ar/negociacion



Nuestro **Compromiso**

Es una propuesta que se enmarca en el compromiso del CEOP con “capacitar y asistir el reposicionamiento de líderes, profesionales y todo actor social que interactúa con personas y organizaciones”.



De qué **Hablamos...**

En el contexto de competencias genéricas y técnicas de un Facilitador y Coach Profesional, se proveerán conceptos y herramientas para la reflexión y la práctica profesional que expandan el horizonte de acción y permitan una mayor evolución del estilo o “swing” de cada profesional, con la expansión que brinda la negociación.



De qué Hablamos...

La negociación se podría definir como un proceso interpersonal de decisión, llevado a cabo cuando no es factible alcanzar un objetivo de manera unilateral. Lo reconozcamos o no, todos somos negociadores en alguna medida, negociando en diferentes instancias y circunstancias del quehacer diario, sea en la vida familiar, con amigos, en el desempeño profesional o como actores sociales.



Cuerpo Temático

- Historia y desarrollo de la negociación
- Significación e impacto de la negociación.
- Resolución o superación de conflictos
- Principios complejos de negociación
- El proceso de negociación.
- Herramientas destacadas de negociación
- Ámbitos de incumbencia de la negociación.
- Desarrollo y captura de Valor.
- Crear contextos de confianza.
- Condicionantes culturales en la negociación.
- Gestión emocional en los procesos de negociación.
- Estrategia de ofertas múltiples

Staff del Postítulo



Mg. Hugo Mc Intosh
COP
Director Postítulo del CEOP



Dr. Alejandro Marchesán
MCOP
Director Académico del CEOP

Aspectos administrativos



Programa teórico práctico - 100% virtual sincrónico.

Duración: 8 meses, de abril a noviembre de 2024

Inscripción:

- Valor de la matrícula bonificada: \$50.000 más IVA
Para inscriptos hasta el 28 de febrero 2024
- Valor del Postítulo \$560.000 más IVA (referencial enero 2024 - se mantendrá este valor si el total es abonado antes del 28/2/24)
- Bonificación del 15% a integrantes del Staff del CEOP

El valor del Postítulo se puede abonar en 8 cuotas

Valor Cuota a enero 2024: \$ 70.000 se ajustará por índice inflación INDEC mes anterior. (Si la cuota se abona en marzo se actualizará por el índice de enero).

Durante el programa, el ajuste de la cuota será mensual, con el índice del mes anterior)

Email de contacto: hugohmcintosh@gmail.com

FECHAS Y HORARIOS

El postítulo se dictará de manera 100% online y sincrónica, en las siguientes fechas y horarios:

Año 2024

Los días viernes el horario será de 17 a 21hs y los sábados de 9 a 13hs.

- 12 y 13 de abril
- 10 y 11 de mayo
- 14 y 15 de junio
- 12 y 13 de julio
- 9 y 10 de agosto
- 13 y 14 de septiembre
- 4 y 5 de octubre
- 8 y 9 de noviembre

Email de contacto: hugohmcintosh@gmail.com





El Centro de Entrenamiento Ontológico y Profesional (CEOP)
con Programa Certificado por la Asociación de Facilitadores Profesionales (AFP)
Certifica que:

José Benítez

DNI 22.222.222

**Completó exitosamente el Postítulo en
NEGOCIACIÓN Y COMPLEJIDAD**

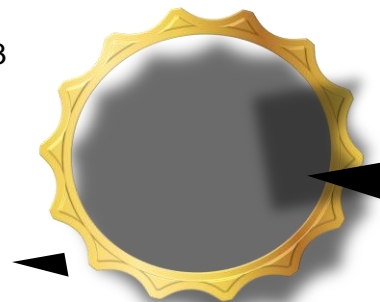
Con una cantidad de 128 horas cátedras.
Buenos Aires, Argentina, 5 de noviembre de 2023



Hugo Mc Intosh
Director NPS



Alejandro Marchesán
Fundador y Director Académico del CEOP



Postítulo en Negociación y Complejidad

**Contribuí en este Mundo Complejo
siendo un Negociador Productivo
Sustentable**

Podes inscribirte en:

www.ceopra.com.ar/negociacion

100% VIRTUAL

