

Postítulo en

Negociación y Complejidad

“El estilo requerido para Negociaciones Productivas y Sustentables”

100% VIRTUAL



www.ceopra.com.ar/negociacion



Nuestro Compromiso

Es una propuesta que se enmarca en el compromiso del CEOP con “capacitar y asistir el reposicionamiento de líderes, profesionales y todo actor social que interactúa con personas y organizaciones”.





De qué Hablamos...

En el contexto de competencias genéricas y técnicas de un Facilitador y Coach Profesional, se proveerán conceptos y herramientas para la reflexión y la práctica profesional que expandan el horizonte de acción y permitan una mayor evolución del estilo o “swing” de cada profesional, con la expansión que brinda la negociación.



De qué Hablamos...

La negociación se podría definir como un proceso interpersonal de decisión, llevado a cabo cuando no es factible alcanzar un objetivo de manera unilateral. Lo reconocamos o no, todos somos negociadores en alguna medida, negociando en diferentes instancias y circunstancias del quehacer diario, sea en la vida familiar, con amigos, en el desempeño profesional o como actores sociales.



Cuerpo Temático

- Historia y desarrollo de la negociación
- Significación e impacto de la negociación.
- Resolución o superación de conflictos
- Principios complejos de negociación
- El proceso de negociación.
- Herramientas destacadas de negociación
- Ámbitos de incumbencia de la negociación.
- Desarrollo y captura de Valor.
- Crear contextos de confianza.
- Condicionantes culturales en la negociación.
- Gestión emocional en los procesos de negociación.
- Estrategia de ofertas múltiples

Negociación y Complejidad



Postítulo dictado por

Hugo Mc Intosh
COP

Director Postítulo del CEOP



Con la participación de

Alejandro Marchesán
MCOP

Fundador y Director Académico
del CEOP

Aspectos administrativos

Programa teórico práctico - 100% virtual sincrónico.

Duración: 8 meses, de marzo a octubre de 2026

Inscripción:

- Valor de la matrícula hasta el 30 de enero: \$90.000 más IVA
- Valor de la matrícula durante 2026: \$ 160.000
- Valor del Postítulo \$1.280.000 más IVA.
El pago adelantado de todo el postítulo tendrá un descuento del 15%.

Se podrá abonar en 8 cuotas mensuales de \$ 160.000 + IVA
(valor cuota marzo 2026. El resto de las cuotas se ajustarán mensualmente según última publicación del INDEC - ej: Cuota abril se ajustará con INDEC de febrero)

- Bonificación del 15% a integrantes del Staff del CEOP

Email de contacto: hughmcintosh@gmail.com



FECHAS Y HORARIOS

El postítulo se dictará de manera 100% online y sincrónica, en las siguientes fechas y horarios:

Año 2026

Horarios:

Viernes de 17 a 21hs y sábados de 9 a 13hs.

Fechas:

- 3 y 4 de abril
- 8 y 9 de mayo
- 5 y 6 de junio
- 3 y 4 de julio
- 7 y 8 de agosto
- 4 y 5 de septiembre
- 2 y 3 de octubre
- 6 y 7 de noviembre

Email de contacto: hugohmcintosh@gmail.com





El Centro de Entrenamiento Ontológico y Profesional (CEOP)
con Programa Certificado por la Asociación de Facilitadores Profesionales (AFP)
Certifica que:

Juan Arista

DNI 16.217.051

**Completó exitosamente el Postítulo en
NEGOCIACIÓN Y COMPLEJIDAD**

Con una cantidad de 128 horas cátedras.
Buenos Aires, Argentina, 9 de octubre de 2025



Hugo Mc Intosh
Director NPS



Alejandro Marchesán
Fundador y Director Académico del CEOP



Postítulo en

Negociación y Complejidad

Contribuí en este Mundo Complejo siendo un Negociador Productivo Sustentable

Podes inscribirte en:

www.ceopra.com.ar/negociacion

100% VIRTUAL

